

VACATURE Business Developer Charging

Wie we zijn:

Energy Solutions Group (vroeger Patronale Solar) is één van de grootste uitbaters van hernieuwbare energie-installaties in de Benelux en is volop aan het inzetten om ook in Nederland een groot marktaandeel uit te bouwen. We zijn een kleine maar doelgerichte organisatie en met onze no-nonsense stijl en pragmatische insteek trachten we ons steentje bij te dragen aan de energietransitie. We hanteren een buy-and-hold strategie waarbij we zon- en windenergieprojecten aankopen om ze tot einddatum van het project uit te baten en maximaal te valoriseren. Energy Solutions Group heeft als grootaandeelhouder Patronale Life, een tak 21 verzekeraar, die de financiële ruggengraat vormt van onze expansie.

Kerncijfers:

- Balansgrootte op geconsolideerde basis eind 2022 > 600 mio €
- Recurrente omzet 2022 > 75 mio €
- +/- 500 MWp aan PV-installaties op +/- 300 locaties
- Ambitie om tegen 2024/2025 te groeien naar 2 GWp geïnstalleerde capaciteit
- Kernteam van +/- 20 mensen omringd met allerhande skilled professionals

Functieomschrijving Business Developer Charging:

De hoofdfocus van Energy Solutions Group is het uitbaten en uitbreiden van een portfolio van hernieuwbare energie-installaties in België/Nederland en omliggende landen als eindinvesteerder. In die hoedanigheid hebben we decentrale assets verspreid over beide landen, met een sterke uitbreiding in Nederland de komende jaren. Het betreft vooral installaties met proven technologies (wind en zon) die op rendement gekocht worden onder subsidiesystemen.

Daarnaast heeft Energy Solutions Group in 2021 een nieuwe afdeling opgestart die zich focust op nieuwe technologieën, die weliswaar complementair zijn aan het bestaande portfolio van hernieuwbare productie-eenheden.

Zo werkt het New Technologies team momenteel aan de uitrol van een netwerk van snelladers (150-300kW) om in te spelen op de elektrificatie van het wagenpark die onder impuls van het beleid zich de komende jaren zal voltrekken.

Daarnaast ontwikkelt het team energieopslagprojecten waarmee wordt ingespeeld op de uitdagingen die gepaard gaan met een steeds groter aandeel van hernieuwbare energie in de energiemix. Hiervoor kijken we onder andere naar standalone opslagsystemen die rechtstreeks verbonden zijn met het transmissienet, maar ook colocatie met de hernieuwbare productie-eenheden wordt actief onderzocht.

Als Business Developer Charging:

- Ben je in de eerste plaats verantwoordelijk voor de uitbouw van het netwerk van snellaadlocaties:
 - Je ontwikkelt een locatiestrategie en brengt deze tot uitvoering.
 - Je werkt een commercieel voorstel uit (rekening houdend met het potentieel van de site(s)) en bereikt een akkoord met de eigenaar van de site.
 - Je bent verantwoordelijk voor het contractuele luik: overeenkomst met site eigenaars, eventuele omgevingsvergunningen, subsidies,...
 - Je coördineert met interne en externe stakeholders (architect, advocaten, technische partners, ...), behoudt steeds het overzicht over de lopende trajecten en garandeert een tijdige oplevering.
- Zorg je voor het opzetten van een systeem voor rapportering van de operationele laadopstellingen (zowel als input voor de boekhouding als voor strategische beslissingsvorming).
- Neem je initiatief met betrekking tot de ontwikkeling van nieuwe verwante business cases (bv. laadoplossingen voor commercial vehicles).

Profiel:

- Sterke interesse in e-mobility, en bij uitbreiding (hernieuwbare) energie, en de evoluties die in deze sector op til zijn.
- Een sterke dosis ondernemerschap om mee de bakens te verzetten en e-mobility te laten uitgroeien tot een volwaardige divisie.
- Sterke commerciële skills om site eigenaars te overtuigen met Energy Solutions Group in zee te gaan.
- Een zekere affiniteit met de technische aspecten omtrent e-mobility/laadinfrastructuur om een vlotte samenwerking met technische partners (intern en extern) mogelijk te maken.
- Zelfstandig en ervaren om relaties aan te gaan en uit te bouwen.
- Analytisch sterk maar ook pragmatisch ingesteld.
- Uitstekende kennis van MS Office applicaties, zeker MS Excel.
- Sterke communicatieve vaardigheden.
- Een goede kennis van het Frans is een plus.

Je komt terecht in een sterk groeiend team van jonge, enthousiaste mensen die gepassioneerd met hun vak bezig zijn en gedreven zijn om de vooropgestelde targets te bereiken. Een omgeving waar hard werk in due time wordt afgewisseld met de nodige dosis fun en ontspanning.

Locatie: Energy Solutions Group HQ – De Lange Beemden 14.1, 3550 Heusden-Zolder.

Contact:

Peggy Rentmeesters

CFO Energy Solutions Group

Peggy.Rentmeesters@patronale-solar.be